

La Communauté de Communes recrute

Un manager de commerce H/F

Par voie contractuelle - Contrat de projet (COD 1 an, renouvelable 1 an)

La Communauté de communes Rives de Saône, 38 communes, 21 000 habitants, se situe dans le triangle entre Dijon, Beaune et Dole. Positionnée au carrefour des voies fluviales, elle fait du développement économique, touristique et de la redynamisation des cœurs de bourgs des axes forts de ses politiques publiques.

Territoire engagé depuis plusieurs années dans la revitalisation des centres-bourgs, la Communauté de communes Rives de Saône, ses bourgs-centres, l'Etat et plusieurs partenaires ont signé la 1ère convention d'Opération de revitalisation du territoire de Côte d'Or. Fin 2020, la Communauté de Communes et les communes de Brazey-en-Plaine, Saint-Jean-de-Losne et Seurre ont été lauréates du dispositif national Petites Villes de Demain.

Sous l'autorité du chef de projet Petites Villes de Demain, vous aurez pour mission générale de promouvoir, valoriser et pérenniser l'attractivité des bourgs-centres pour les communes partenaires du projet de revitalisation, en complémentarité avec les commerces et entreprises des autres communes de Rives de Saône.

Missions

- Réaliser un diagnostic de l'appareil commercial du territoire
- Proposer des actions stratégiques pour le maintien et le développement du commerce
- Rechercher les partenariats et financements mobilisables
- Réaliser des prospections foncières, immobilières, et lutter contre la vacance commerciale
- Impulser et accompagner la transition numérique
- Proposer des initiatives aux communes et veiller à leur faisabilité
- Mettre en œuvre, coordonner et animer des programmes d'animations
- Mobiliser et fédérer les commerçants, artisans et autres acteurs économiques
- Être un appui pour les entreprises et les porteurs de projet
- Assurer une veille réglementaire et du benchmarking
- Contribuer à la mise en œuvre d'une plateforme numérique d'e-commerce en lien avec la commune concernée par le projet

De formation supérieure (Bac+2/+3) dans les domaines du développement commercial, développement local, développement économique, ou justifiant d'une expérience professionnelle similaire, vous connaissez les enjeux et les outils liés au monde des entreprises et de l'économie de proximité. Dynamique, créatif, vous êtes doté d'un sens aigu du relationnel qui vous permet d'impulser, de fédérer et de mobiliser.

Compétences attendues

- Techniques de prospection commerciale et immobilière
- Compétences en matière d'animation et de communication
- Veille sur les financements mobilisables, appels à projets, plan de relance, etc.
- Connaissance des collectivités territoriales
- Autonomie
- Sens du résultat
- Goût du terrain
- Grande disponibilité: réunions en soirée, manifestations le week-end

Lieu de travail : Echenon - déplacements fréquents dans les communes

Poste à pourvoir: dès que possible

Temps de travail : temps complet, à raison de 35 heures hebdomadaires

Rémunération : selon expérience

Avantage : prestations d'actions sociales, participation mutuelle et prévoyance

Adresser lettre de motivation et CV **avant le 15 avril 2022**

Sous réf. «Manager de commerce», à

Monsieur le Président

15 bis Grande Rue du Faubourg St Michel BP 67

21250 SEURRE Cedex

secretariat@rivesdesaone.fr